

Volle Kraft voraus
MIT DEN RICHTIGEN KUNDEN AN
BORD

“KURS SETZEN”
AUF
EFFIZIENZ, SICHERHEIT UND PROFITABILITÄT

DAS JAHR 2025 BEDEUTET:
UNRUHIGE SEE!

ERFAHREN SIE, WIE SIE IHR UNTERNEHMEN
SICHER
DURCH DIE RAUEN GEWÄSSER NAVIGIEREN!“

ACHTUNG: UNTIEFEN VORAUS!

Die Märkte werden rauer, Ressourcen knapp – und nicht alles ist vorhersehbar, was ein (Unternehmens-)Schiff schnell zum Schlingern bringen kann.

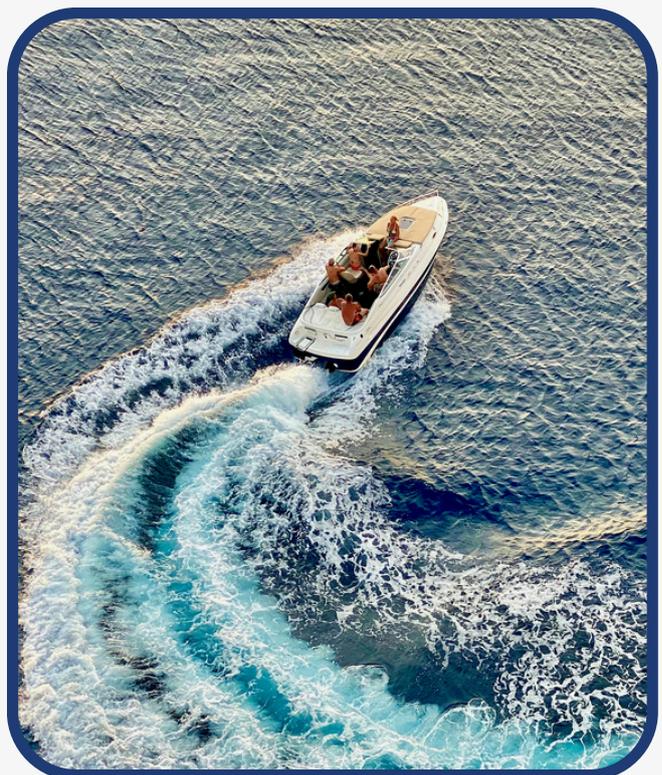
Um sicher durch stürmische Zeiten zu kommen, braucht es weniger Ballast, Manövrierfähigkeit und eine starke Crew an Bord.

BALLAST ABWERFEN

Eine Kundenwert-Analyse zeigt auf, welche Kunden Ihr Schiff schneller machen und welche Ballast darstellen.

Keine Zeit und Energie verlieren durch ineffektive Prozesse und Kunden, die langfristig nicht zum Erfolg beitragen.

ca. 10 % der schlechten Kunden vernichten bis zu 40 % DB! *
*siehe Seite 4



WIE SIE IN UNRUHIGEN ZEITEN SCHNELLER UND SICHER ANS ZIEL KOMMEN.



Unnötigen Ballast abwerfen:

Konzentrieren Sie sich auf die potenziellen, wertvollen Kunden. Vermeiden Sie, Ressourcenverschwendung durch unprofitable Beziehungen.



Untiefen besser umschiffen

Optimieren Sie Prozesse und machen Sie die Crew agil und flexibler.



Volle Kraft voraus:

Mit der richtigen Ladung an Bord steigern Sie Effizienz und Wachstum. Die Crew hat viel mehr Zeit sich um die wichtigen Kunden zu kümmern.



Einfacher den Kurs halten:

Mit den KPIs der Kundenwert-Analyse halten Sie sicher "auf Kurs". Sie bleiben immer im ruhigen Fahrwasser.

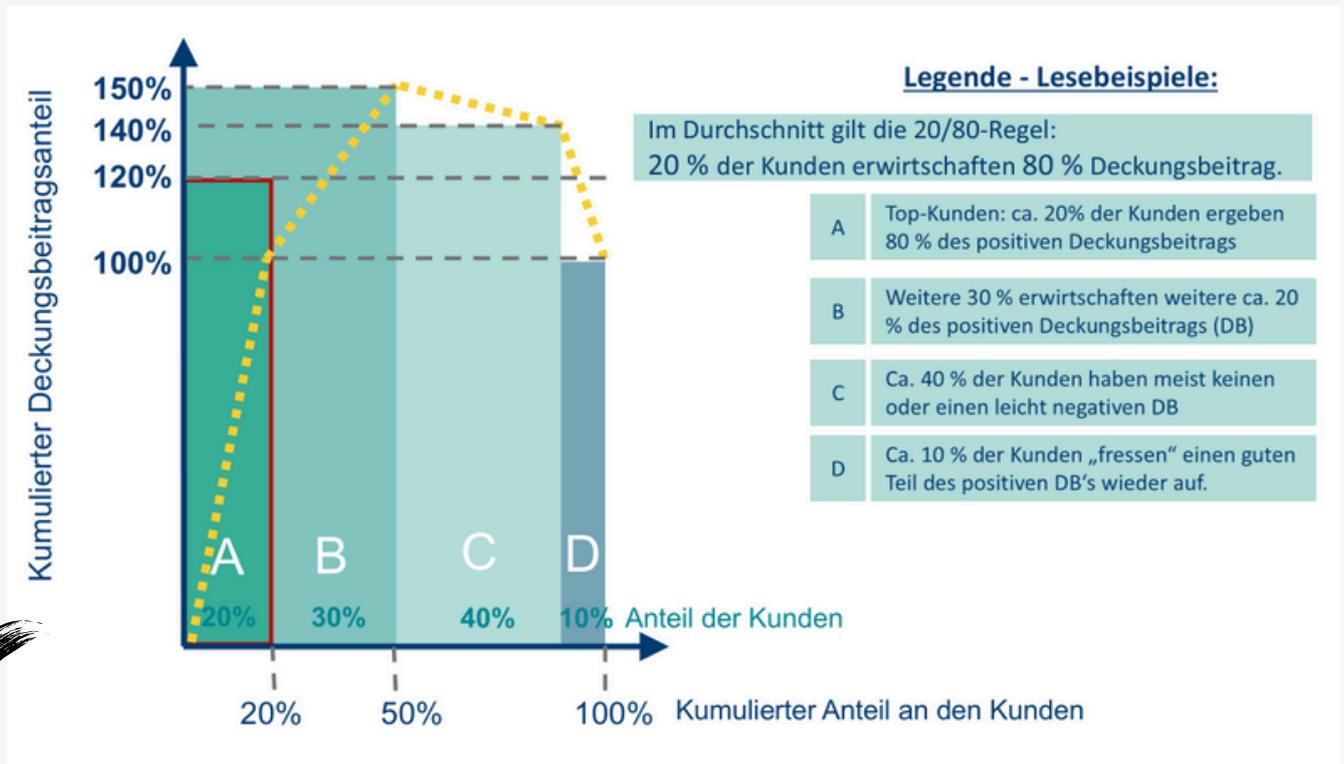


Viel mehr Zeit für Neues:

Weniger Kunde bedeutet auch mehr Zeit für Neues - z.B. mehr Innovation, mehr Service, mehr Kundenbindung.

WAS ZEIGT EINE KUNDENWERT-ANALYSE?

Z.B. WELCHE 10 % DER KUNDEN
"FRESSEN" DEN POSITIVEN DB AUF



DER NUTZEN - AUF 2 JAHRE GERECHNET

Ausgangsbasis:		Impact durch Kundenwert-Analyse nach 2 Jahren		
Umsatzklasse	DB (5%)	Mehr-Umsatz	Mehr DB	Zusätzlicher DB
25 Mio. €	1,25 Mio. €	30 Mio. €	1,55 Mio. €	0,3 Mio. €
50 Mio. €	2,5 Mio. €	60 Mio. €	3,1 Mio. €	0,6 Mio. €
100 Mio. €	5 Mio. €	120 Mio. €	6,2 Mio. €	1,2 Mio. €
200 Mio. €	10 Mio. €	240 Mio. €	12,4 Mio. €	2,4 Mio. €

z.B. Ein Unternehmen mit ca. 50 Mio. € Umsatz erwirtschaftet danach ca. 10 Mio. € Mehrumsatz und 0,6 Mio. € mehr DB !

↓ JETZT MEHR LESEN ↓

WERFEN SIE DEN BALLAST AB UND SETZEN SIE DEN RICHTIGEN KURS!

Profitieren Sie von unserer Kundenwert-Analyse und steuern Sie Ihre Ressourcen effizienter.

Vereinbaren Sie noch heute ein unverbindliches Gespräch – wir helfen Ihnen, sicher durch die rauen Gewässer zu navigieren.



+49 38425 429 099



info@1a-relations.com



www.CRM-TECH.WORLD
www.1A-Relations.com



Jetzt QR-Code scannen
und Termin vereinbaren

Wir sind Ihr Leuchtturm in stürmischen Zeiten – so navigieren Sie immer in sicherem Fahrwasser!

