

Das ist der Ablauf

Einstiegs-Angebot gilt nur für Unternehmen unter 5 Mio. € Umsatz

Schritt 1



- 1 Vorbereitung Frageliste erstellen und IT-Rahmenbedingungen klären
- 2 Workshop Analyse der Prozesse, Wertschöpfungsketten, was für neue Anforderungen ergeben sich daraus, Was sind die Rahmenbedingungen des Unternehmens?
- 3 Nachbereitung Workshop Aufbereitung des Workshops als Fotoprotokoll, Herausarbeiten der 10-20 Knackpunkte
- 4 Anbieter auswählen Selektion in unserer Datenbank, Nachfragen bei verschiedenen Anbietern/Herstellern, was nötig/möglich ist. Story für die Vorstellung definieren

Schritt 2



- 5 Vorstellen der Anbieter: Bewertungskriterien definieren, 3 Mal 1 h Webkonferenz und Bewertung einsammeln
- 6 Nachbereitung der Anbieter Vorstellung, Abschlussbewertung, Kostenrahmen einholen, Ergebnis vorstellen
- 7 Finalistenworkshop: 1 Tag mit 2 Anbietern und je 3 h Workshop
- 8 Nachbereitung Analyse des Finalistenworkshops sowie Kosten- und Infoaufbereitung für die Empfehlung
- 9 Projektmanagement Protokoll, Abstimmungen, E-Mails ...



Einstiegs-Angebot gilt nur für Unternehmen unter 5 Mio. €

Das ist unser Angebot für Sie



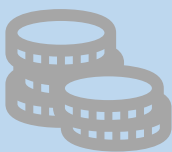
- Schritt 1: Rahmenbedingungen klären, Analyse der Prozesse, Ableiten der Anforderungen (10-20 Knackpunkte), Anbieter-Vorauswahl sowie Anbieter-Briefing
- Schritt 2: Anbieterpräsentation per Webkonferenz (inkl. Kosten- und Funktions-Vergleich); Finalisten-Workshop, Empfehlung an die Geschäftsführung
- Begleitendes Projektmanagement

Gedacht ist es für

- Unternehmen, die ...
 - eine neue Software im Bereich CRM suchen
 - eine 100% neutrale Beratung wünschen
 - eine passgenaue Software einführen wollen
 - Ihre Mitarbeiter glücklich machen möchten



Das sind die Kosten



- Schritt 1 und Schritt 2, inkl. begleitendes Projektmanagement: 10.200,00€*

*Alle Beträge sind Nettobeträge zzgl. gesetzl. MwSt. – Änderungen vorbehalten

Das ist der Ablauf

- Siehe Rückseite

